



Strategy made personal

Copyright © 2017 BTS

Руслана Йовко
Менеджер проєктів/
тренінг-експерт



German Sparkassenstiftung
FOR INTERNATIONAL COOPERATION

Інтерактивний тренінг «Бізнес-гра для фермерів»

German Sparkassenstiftung є частиною



Проект в Україні

Сприяння фінансуванню сільських територій для сталого розвитку мікро- та малого бізнесу

- *Тривалість проекту:* 01.03.2021 – 31.12.2022
- *Мета проекту:* Покращення доступу до фінансових послуг у сільській місцевості та їх використання для підвищення стійкості мікро- та малих підприємств до зовнішніх потрясінь, таких як вплив кліматичних змін та пандемія COVID-19.
- *Цільова аудиторія:*
 - **Малі фермери**, а також **постачальники послуг і переробники**, які пов'язані у сільськогосподарських ланцюжках доданої вартості
 - **Комерційно-орієнтовані** мікро- та нанопідприємці
 - Крім того, цільовою групою також можуть бути **молоді люди**, як майбутні драйвери розвитку, **жінки-підприємці** та **голови домогосподарств** у сільській місцевості



Strategy made personal

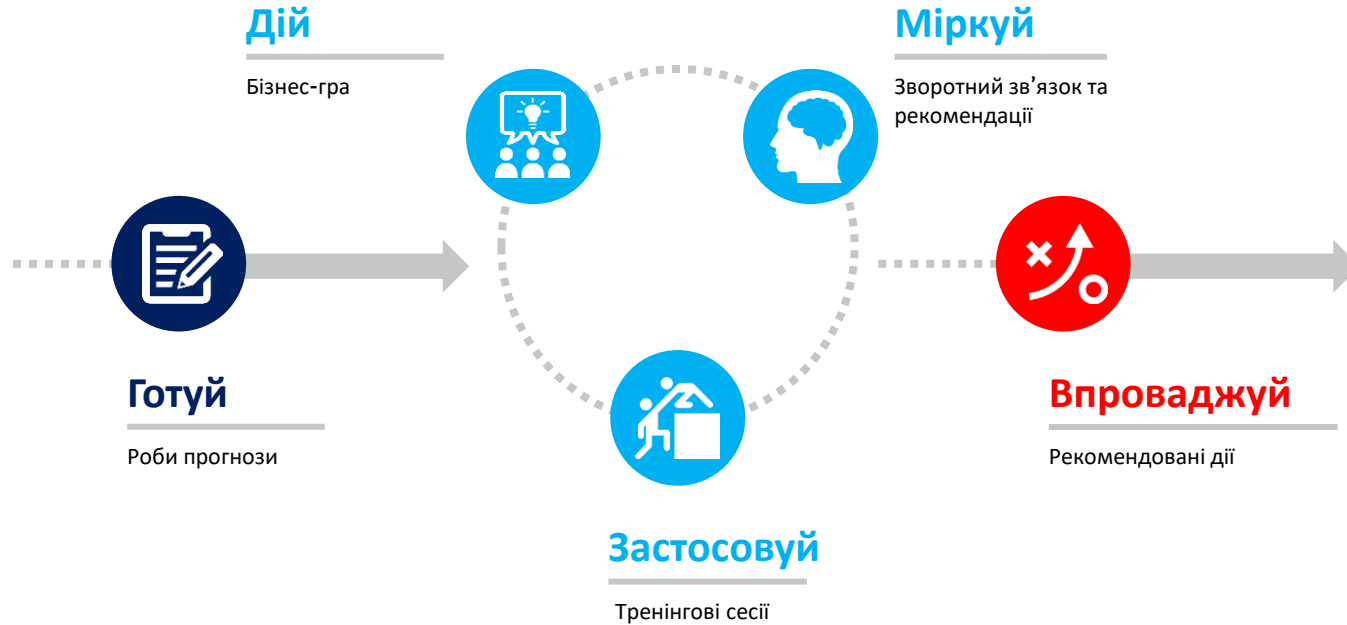
Copyright © 2017 BTS

Інтерактивний тренінг «Бізнес-гра для фермерів»



German Sparkassenstiftung
FOR INTERNATIONAL COOPERATION

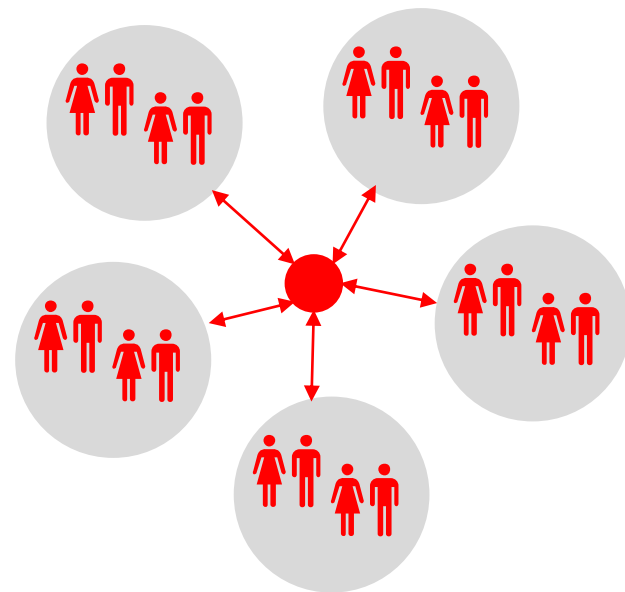
Методологія



Досвід учасників

Конкуренція та робота у групі

- Учасники змагаються з метою досягнення **найкращої якості ферми та якості життя**
- Команди починають з однакових позицій і будуть порівнювати свої результати з результатами суперників після кожного раунду гри
- Мета кожного – оптимізувати «грошовий потік», щоб стати бажаним клієнтом для будь-якої фінансової установи



Мета



Фермерство – це бізнес!

Метою даної **бізнес-гри** є **підвищення рівня бізнес-грамотності** малих фермерів та підприємців, що ведуть свою діяльність в агросекторі, і, як наслідок, - **покращення доступу до фінансування та підвищення якості життя.**



Легенда

- Учасники управляють **фермою**, що знаходиться у Кулії. Це прекрасна країна зі сприятливими умовами для ведення сільського господарства.
- Завдання учасників, як фермерів, - керувати господарством ефективно, щоб покращити якість **ферми та життя родини**.

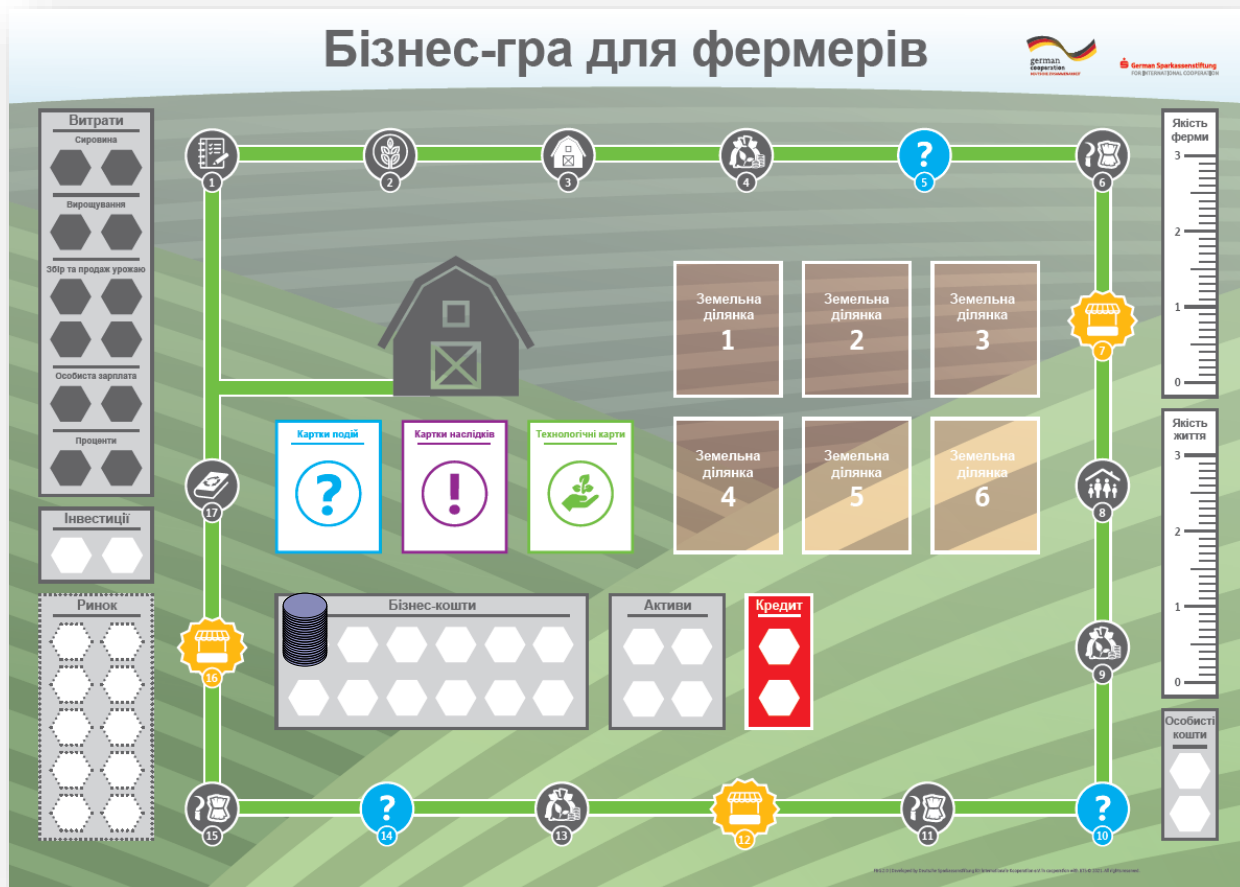


Збалансований підхід

Навчання на прикладах



Поле для гри



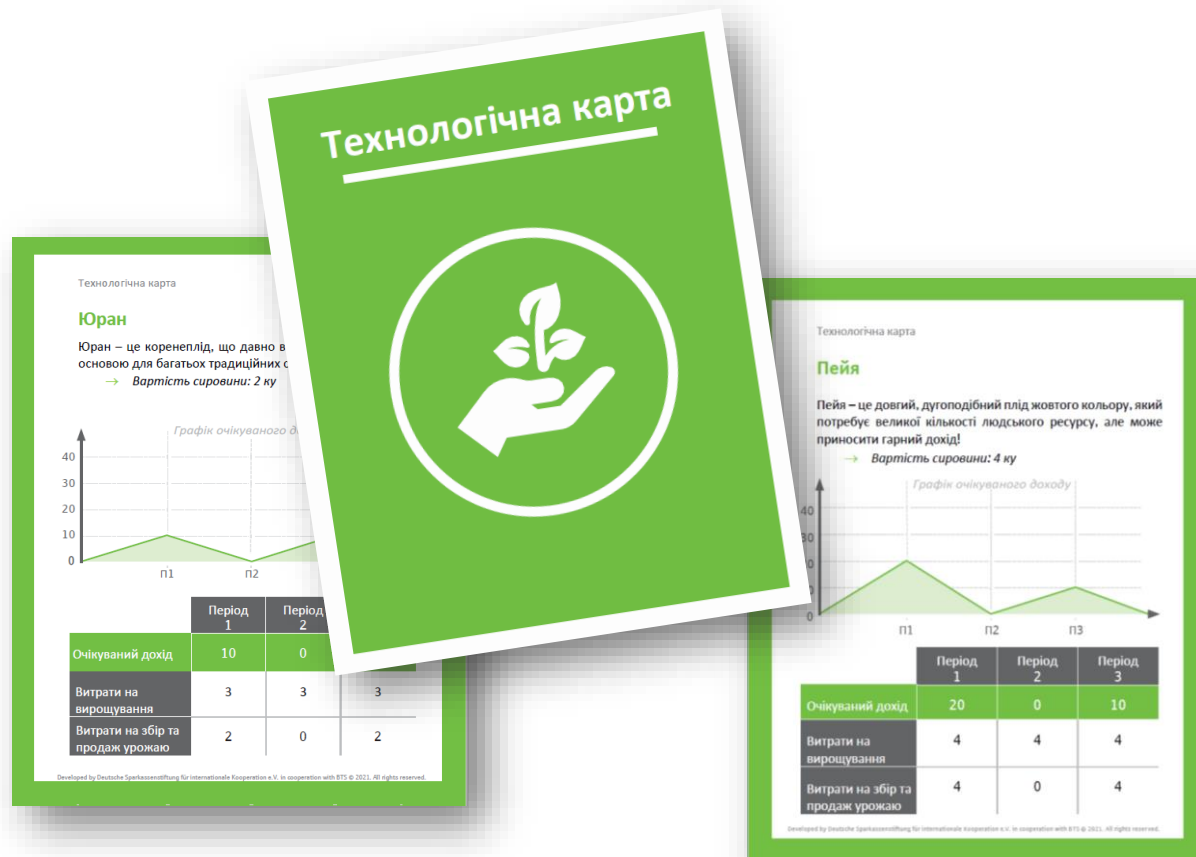
Інструменти

Інструкція учасника



Інструменти

Картки Технологічних карт культур



Інструменти

Картки Подій та Наслідків

Подія 1



Наслідки 1



German Sparkassenstiftung
FOR INTERNATIONAL COOPERATION

Управлінська звітність

**Після кожного раунду
учасники заповнюють:**

- **Звіт про прибутки та збитки**
- **Звіт про рух грошових коштів**
- **Баланс**

Звіт про доходи (Прибутки та Збитки)

Щоб порахувати Ваш чистий прибуток за раунд, заповніть наступну таблицю

	Раунд 1	Раунд 2	Раунд 3
ДОХІД			
+ Дохід за Період 1 (крок 7)			
+ Дохід за Період 2 (крок 12)			
+ Дохід за Період 3 (крок 16)			
ВСЬОГО ДОХОДІВ			
ВИТРАТИ			
- Витрати на Сировину (Крок 2)			
- Витрати Події (Кр			
- Витрати урожаю			
- Витрати заробітн			
- Витрати кредито			
ВСЬОГО			
ЧИСТИЙ			

Звіт про рух грошов

Щоб перейти від чистого прибутку д наступну таблицю.

Готівка на початок

Бухгалтерський баланс

Щоб побачити чим Ви володієте (активи) та що джерела заповніть наступну таблицю.

	Раунд 0	Раунд 1
Бізнес-кошти	50	
Активи + інвестиції	0	

Звіт про рух грошових коштів

Щоб перейти від чистого прибутку до динаміки грошових коштів за раунд, заповніть наступну таблицю.

	Раунд 1	Раунд 2	Раунд 3
Готівка на початок			

кий баланс

володієте (активи) та що джерела формування активів (пасиви),
блицю.

	Раунд 0	Раунд 1	Раунд 2	Раунд 3
	50			
ії	0			
	100	100	100	100

Бухгалтерський баланс

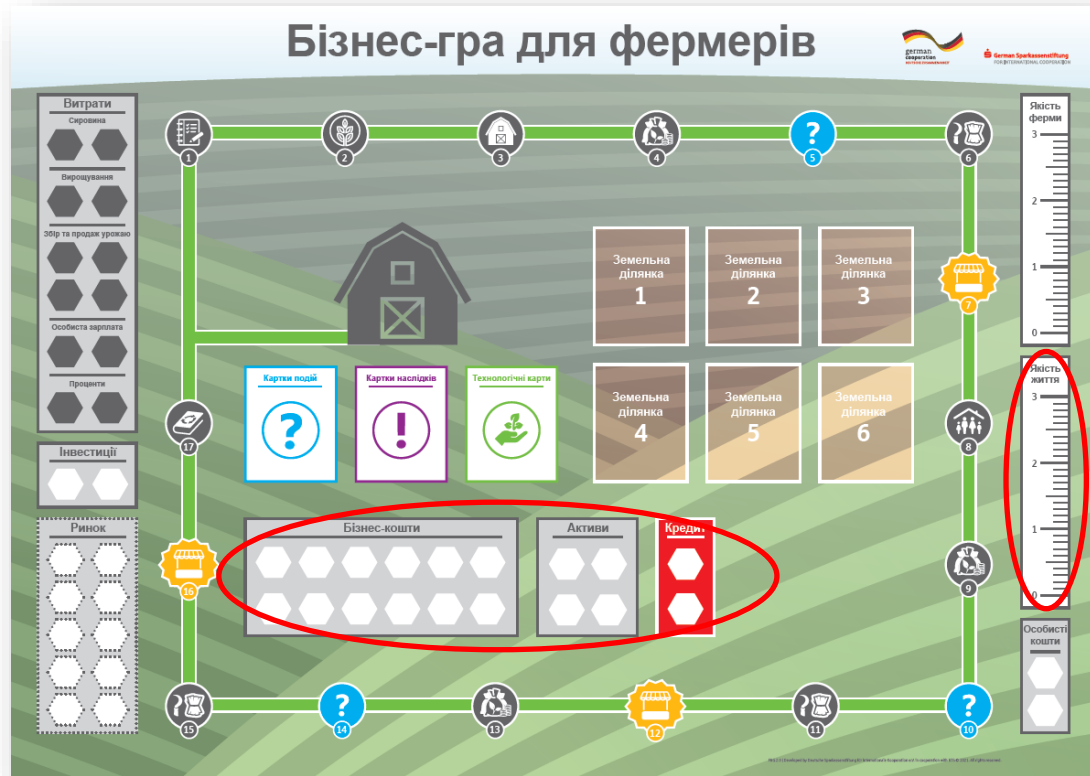
Щоб побачити чим Ви володієте (активи) та що джерела формування активів (пасиви), заповніть наступну таблицю.

	Раунд 0	Раунд 1	Раунд 2	Раунд 3
Бізнес-кошти	50			
Активи + інвестиції	0			
Земля	100	100	100	100
ВСЬОГО АКТИВИ	150			
Кредит (Зобов'язання)	0			
Власний капітал (Загальний обсяг активів - Зобов'язання)	150			
ВСЬОГО ПАСИВИ	150			

Визначення переможця

Критерії перемоги:

- Вартість ферми
- Якість життя

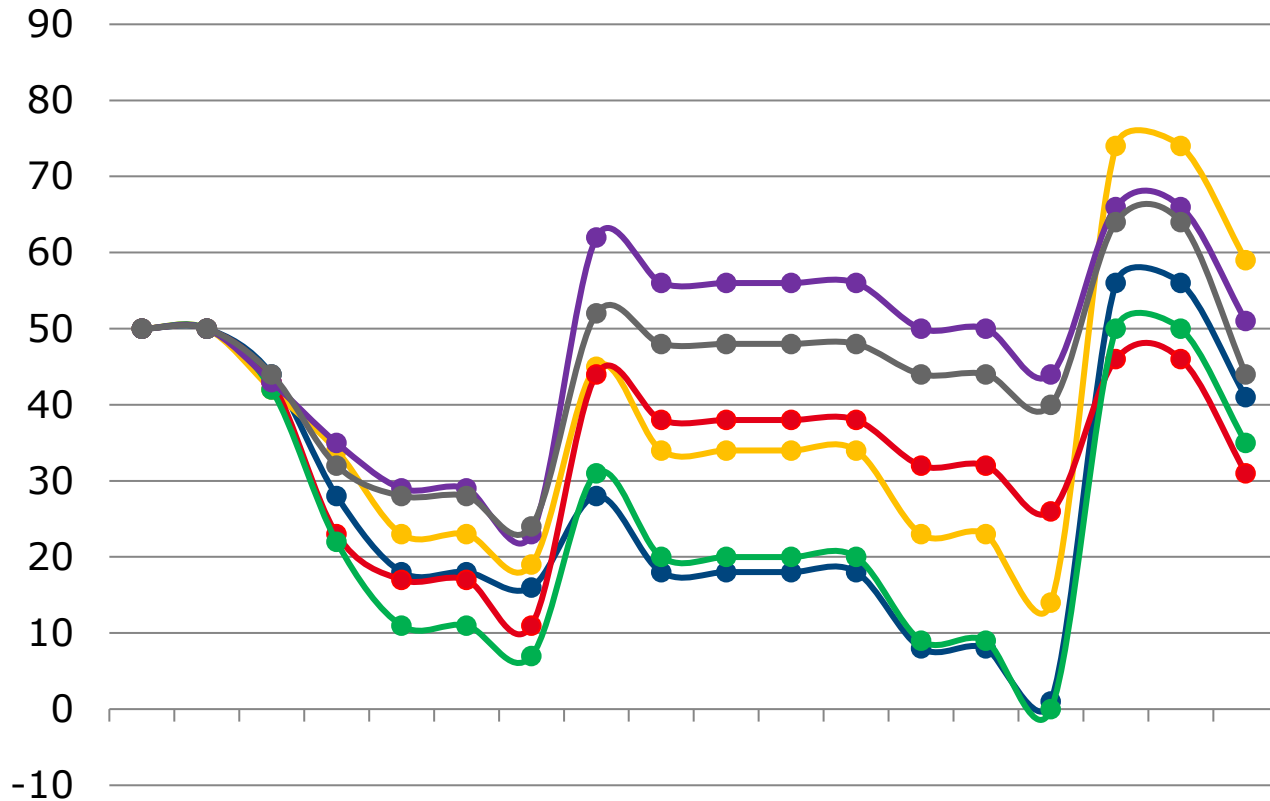


Ноу-хау сесії

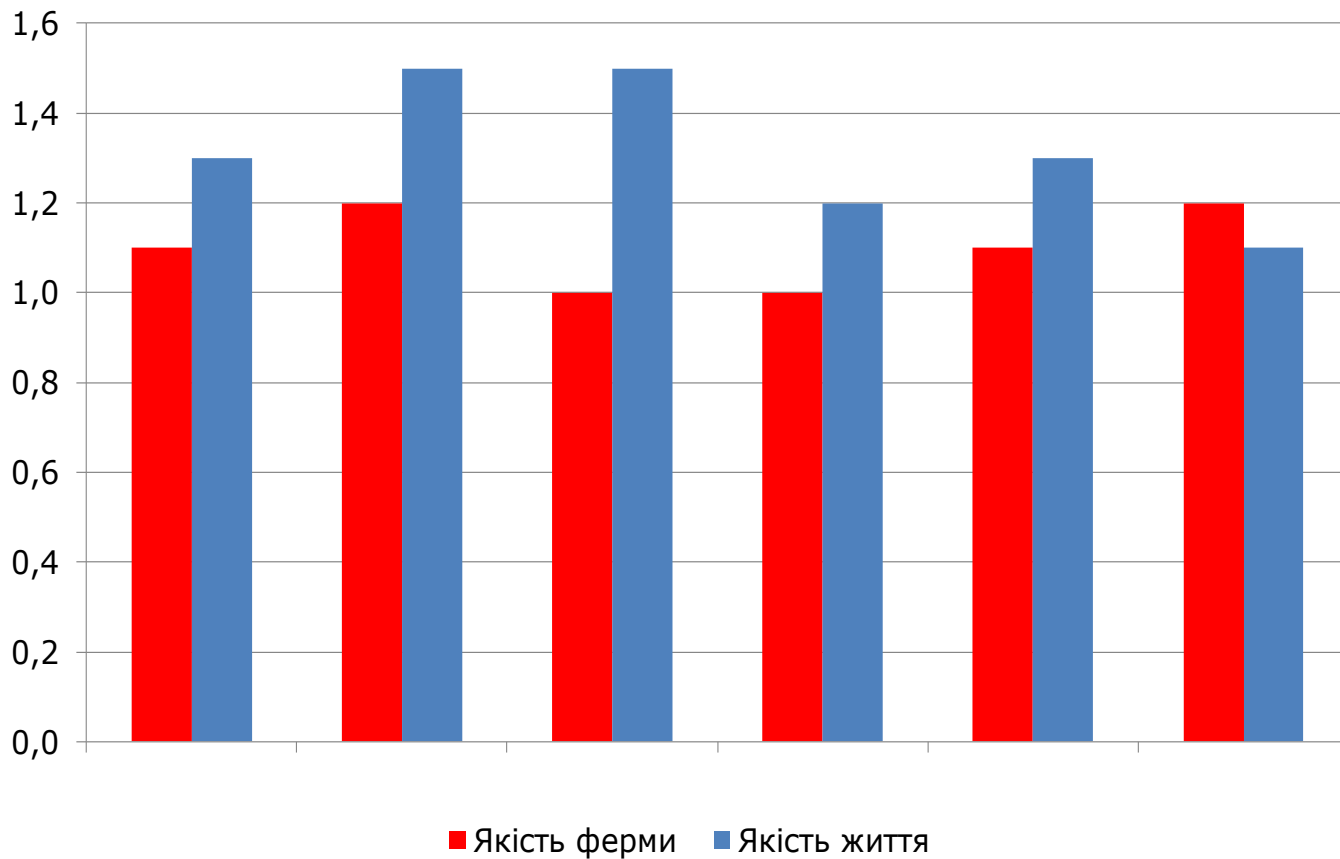
- ❑ *Управління фінансами та ліквідністю*
- ❑ *Управління продажами та відносини з клієнтами*
- ❑ *Інвестиції та фінансування різних інвестиційних проектів*
- ❑ *Фінансові продукти для аграріїв*
- ❑ *Вибір та співпраця з фінансовими організаціями*
- ❑ *Стале сільське господарство*
- ❑ *Зменшення ризиків завдяки застосуванню різних стратегій*



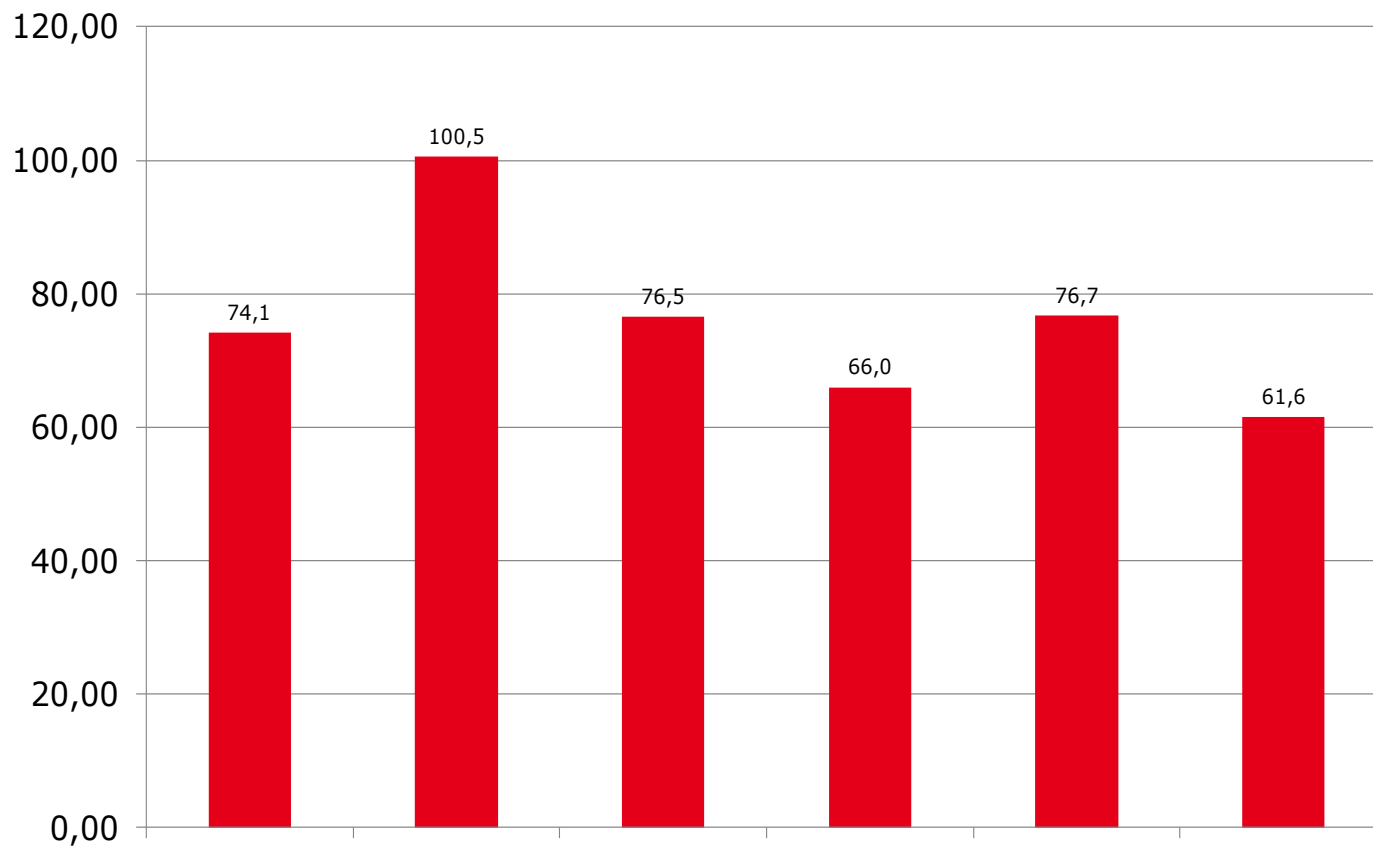
Динаміка бізнес-коштів у Раунді 1



Якість життя та Якість ферми



Рейтинг команд





Дякуємо за увагу!



Контактні дані

email: Ruslana.Yovko@sparkassenstiftung.de